

StoryCalling

Azienda Digitale chiama Prospect per fissare una web call (nel DB NON è presente il nominativo e SOLO il recapito telefonico del centralino)

Attività Marketing telefonico BtoB

In rosso le indicazioni dell'operatore

Il Centralino

Per quale motivo?

Buongiorno, sono il Dott. Pluto, desidero parlare gentilmente con un Responsabile Commerciale...

- **Di quale società?:** Sono Il Responsabile della Blablabla Digital
- **Dica a me/Di cosa si tratta?**

Per una conferma di contatto...dobbiamo sentirci velocemente in questi giorni

- **E' in riunione, è urgente?**

Capisco, lo richiamo.

Con il Decision Maker

Buongiorno, sono il Sig. Pluto della Blablabla Digital...

Ho il piacere di parlare con chi si occupa della parte commerciale della XYZ spa?

Perfetto, Il suo nome gentilmente?

Bene Sig. Rossi, finalmente riesco a parlare con lei è da qualche giorno che ho in mente di contattarla...

Come le ho anticipato la chiamo da Blablabla Digital, siamo un'azienda digitale specializzata in soluzioni di intelligenza artificiale applicata ai processi aziendali...

In questo momento stiamo dando la possibilità di conoscere più da vicino l'intelligenza artificiale e come questa può aiutare le aziende ad automatizzare alcuni processi aziendali. Si parla tanto di intelligenza artificiale ma è fondamentale capire come sia possibile concretamente applicarla ai processi aziendali

CALL TO ACTION

Semplicemente sig...mi farebbe piacere rendermi utile nel concreto dandole nel concreto alcuni esempi di applicazione e chiederle un parere...tramite una video call

Il giorno...alle ore....la trovo disponibile?

Benissimo, allora le mando un messaggio di conferma...tramite email con l'invito per il collegamento

Saluti

Sig/Dott Rossi, è stato un vero piacere parlare con lei!
Ci vediamo virtualmente il ... **(dire data)**
Buona giornata!